

Wir sind die deutsche Vertriebsorganisation der Metrohm AG, mit ihrem Hauptsitz in der Schweiz, einem der weltweit bedeutendsten Hersteller von hochwertigen Geräten und Systemen zur Labor- und Prozessanalytik. Unsere Kunden setzen unsere Produkte in Forschung und Lehre, der Produktentwicklung, in der Qualitätssicherung, zur Prozessüberwachung sowie im Bereich des Umweltschutzes ein.

Zur Verstärkung im Außendienst für den Bereich **Titration** suchen wir eine/n:

Sales Engineer Titration (m/w/d) in Vollzeit 100%

für unseren Vertrieb in der Region North (überwiegend SH/MV/HH/NI)

In dieser abwechslungsreichen Position verbinden Sie Ihr chemisches Fachwissen mit Ihrer Begeisterung für den Vertrieb und betreuen unsere Kunden kompetent von der Beratung bis zur nachhaltigen Lösungsfindung. Wenn Sie Freude am Kundenkontakt haben und technische Produkte überzeugend präsentieren möchten, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Zu Ihren Aufgaben gehört

- kompetente technische Beratung
- Präsentation und Verkauf unserer Systeme für die Titration und Stabilitätsmessung
- Schulung der Anwender
- Kontaktpflege
- Neukundenakquise
- Sicherer Umgang mit gängigen Softwareanwendungen
- Mitarbeit in den regionalen Teams

Was Sie mitbringen

- Ein **Diplom-, Bachelor-, oder Master-Studium** zum Chemiker/-in oder Chemieingenieur/-in
- ein abgeschlossenes naturwissenschaftliches Studium, mit entsprechender Berufserfahrung, oder eine Ausbildung zum/zur Chemotechniker/-in
- ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Freude im Umgang mit Kunden
- Sehr gute Deutsch- als auch gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- einen Pkw-Führerschein Klasse B und die Bereitschaft zu Geschäftsreisen
- Teamfähigkeit

Darauf können Sie sich freuen:
Sie erhalten bei uns die Chance zur selbstständigen Mitarbeit, eingebettet in ein engagiertes Team. In der Einarbeitungszeit in Filderstadt werden Sie intensiv betreut, geschult und auf Ihre zukünftige Aufgabe vorbereitet. Zudem bieten wir Ihnen eine unbefristete Anstellung, ein gesichertes Einkommen mit leistungsorientierter Komponente, modernste Arbeitsmittel, eine arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge und einen neutralen Firmenwagen. Wir sind zudem Partner bei EGYM Wellpass und Bike Leasing.

Wen Sie kontaktieren
Ihre komplette schriftliche Bewerbung unter Angabe des frühesten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung richten Sie bitte an bewerbung@metrohm.de.